



Universidad Nacional Mayor de San Marcos
Universidad del Perú. Decana de América
Facultad de Medicina Veterinaria
Escuela Académico Profesional de Medicina Veterinaria

**Factibilidad técnica y económica para la
implementación de un criadero de mariposas en la
selva central**

TESIS

Para optar el Título Profesional de Médico Veterinario

AUTOR

Konrado Iván Vicente RIGLOS CHIRI

ASESOR

Hugo GALVEZ CARRILLO

Lima, Perú

2013

RESUMEN

En la actualidad requerimos de nuevas formas de generar ingresos económicos explotando de manera sostenible los recursos biológicos no maderables y una de estas es la crianza controlada y comercial de mariposas ornamentales.

El Perú es líder en cuanto al número de especies de mariposa y paradójicamente son otros países, que no tienen el potencial, son los líderes en la exportación de mariposas y sus derivados. Esto permite la generación de empleos saludables para el medio ambiente y generación de divisas.

Rios (2002) menciona que el mercado de mariposas está dividido en dos categorías: mariposas vivas y mariposas muertas. Este último, a su vez está dividido en el mercado decorativo, de gran volumen y bajo valor; el de coleccionistas, de bajo volumen y alto valor; y el mercado ornamental de alto valor. En general en el mercado de mariposas muertas, en 1985 Collins y Morris reportaba un estimado de US\$ 100 millones por año; así mismo en el caso del mercado de mariposas vivas se reportaban ventas US\$ 5 millones por año.

Poner en marcha el proyecto requiere de una inversión total de \$ US 175188 dólares americanos los cuales se recuperan en 05 años, teniendo 01 año de gracia a una tasa de interés de 13.5 %.

El estudio financiero determinó la viabilidad y sostenibilidad del proyecto según los indicadores TIR, VAN, recuperación de capital y datos de beneficio – costos.

Como ya se mencionó la VANe (Valor Actual Neto Económico) donde interviene el 100 % del aporte sin interesar la fuente es de \$US 66475 y la TIRe (Tasa Interna de Retorno Económico) es de 27.82%, es decir el proyecto podría soportar una tasa de interés mayor a la que las entidades financieras ofrecen.

SUMMARY

At these days we require new ways to produce economic incomes by exploiting the biological resources besides timber, and one way is the guided commercial breed of ornamental butterflies.

Perú is leader in variety of species of butterflies, and in spite of this, other countries not having this potential are heading the exportation of butterflies and their derivings. This permits the creation of economic resources healthy for the environment.

Rios (2002) mentions that the butterfly business is divided in two categories: alive butterflies and dead butterflies. The dead butterflies category is divided in decorating market of great volume and low value, collective market of low volume and high value and the ornamental market of high value. In general in the dead butterfly market, in 1985, Collins and Morris, reported an estimation of US\$ 100 million a year, likewise in the case of alive butterflies market, sales for US\$ 5 million a year were reported.

To work the project requires to invest US\$ 175180 american dollars, to recover in 05 years, having 01 year grace at a rate of interest of 13.5%.

The financial study determined the possibility of the project according to TIR (Internal Recovering Rate), VAN indicators, recovering the capital and cost and benefits datums.

As it was mentioned the VANe (Actual Net Economic Value) where the 100% of the contribution is US\$ 66475 and the TIRe (Internal Rate of Economic Refund) is 27.82%, the project could support a greater rate of interest than that offered by financial corporations.